


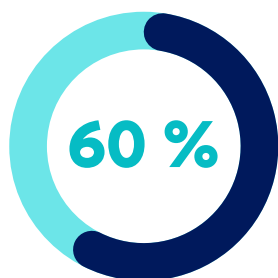
NAO : Les chiffres clés à connaître

Voici quelques chiffres à connaître pour préparer au mieux vos négociations annuelles obligatoires (NAO).

Taux d'inflation

2022	2023	2024
+5,2% 	+4,9%	+2,5% Estimation

Augmentations salariales



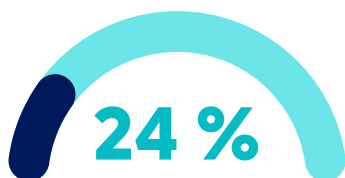
des **cadres** ont eu une **augmentation salariale** dans l'année écoulée

+ 2%

pour le **Smic** depuis le 1er novembre 2024

Prime de partage de la valeur (PPV)

Ce dispositif facultatif permet aux employeurs de verser une prime ponctuelle aux salariés, exonérée de cotisations sociales, avec un régime fiscal de faveur.



des entreprises privées l'ont versée en 2023

885€

montant moyen de la PPV versée en 2023

33%



39%

des bénéficiaires ont reçu une PPV de **supérieure à 1000€**

des bénéficiaires ont reçu une PPV **inférieure à 500€**

Comment préparer ses NAO ?

Voici 6 pistes d'action et vos chiffres clés à connaître pour les préparer au mieux !

1

Analyser les données

- L'**historique** des NAO
- Les **mesures légales** (primes, restauration...)
- Les **mesures extra-légales** (avantages...)

2

Connaître les tendances

- Les revalorisations des **classifications** de votre branche
- Une **analyse du marché**
- Les **indicateurs clés** : inflation, tendances nationales et territoriales

3

Déterminer une stratégie

- Définir vos **objectifs** : augmentation générale, individuelle, cibles et autres valorisations possibles.
- Calculer votre **marge de manœuvre** en tenant compte des projets à venir.

4

Simuler les enveloppes

- Définir la **part de salariés** concernés par les augmentations
- En déduire le **montant** à négocier

5

Envisager d'autres pistes

- **Revaloriser certains avantages** peut aider la NAO à aboutir : CSE, part employeur de contribution restaurant ou mutuelle, etc.

6

Anticiper la communication

- Définir un **plan de communication** à destination des salariés, managers, etc.
- **Valider les messages** avec les partenaires sociaux en amont est souvent constructif et apprécié.